PASCO
Surveying the Earth to Create the Future

2026 年度　夏季インターンシップ コース一覧
（全コース：東京・千葉・茨城・仙台・静岡・名古屋・大阪・広島・福岡エリア）

当社の事業や技術、営業活動や手法の一連の流れを知っていただくプログラムです。

＼パスコのことを幅広く知りたいという方におすすめです／

■営業系

番号	地域	コース名	内容
A-40	東京	地方自治体向け提案営業の実務体験	地方自治体向けの営業活動について体験してもらうプログラムです。接客術から見積提案、予算化、受注の仕組みまでをギュっと凝縮して学ぶことができます。 【実施日数：3 日】
A-41	東京	地方自治体向け事業推進・営業企画の体験	自治体向け統合型 GIS を題材に、「売り方」ではなく「提案の考え方・構想設計」を体験してもらうことを目的としています。課題整理から、導入後の業務波及・顧客価値創造を見据えた提案ストーリー設計、簡易なプレゼンまでを一連で行う実践型プログラムです。
A-42	東京	【民間】物流企業向け企画営業の体験	物流企業の“困った”を GIS で解決する、企画提案型のプログラムとなります。実データを使った簡単な GIS 操作体験や、社員同行（営業商談見学）による課題解決など、物流の未来を動かす営業を体験することができます。 【実施日数：3 日】
A-43	東京	【衛星】宇宙業界における商品企画・マーケティング・営業活動体験	宇宙・衛星事業の事業作りを支える商品企画・マーケティング・営業について体験いただきます。パスコが保有する商材を理解し、宇宙をテーマにして創出できるビジネス及びビジネスの作り方について触れるコースです。 【実施期間：8/24-8/28】
A-44	東京	【環境・文化財】営業企画の体験	公共分野における、環境アセスメント・再生可能エネルギー導入検討・港湾漁港海岸保全施設ストックマネジメント・史跡文化財保存活用方策検討・発掘調査の業務に対する企画営業について体験することができます。 【実施期間：8/25-8/28、対象：環境分野および文化財分野に興味がある方】

番号	地域	コース名	内容
A-45	千葉県 千葉市	地方自治体向け提案営業の実務体験	地方公共団体向けの営業活動について体験してもらうプログラムです。当社が得意とする社会貢献度の高い事業について、どのような取組をしているか紹介いたします。 【実施日数：3 日、対象：県内もしくは近隣大学に通われている方、または勤務地として希望の方を歓迎します】
A-46	茨城県 水戸市	地方自治体向け提案営業の実務体験	地方公共団体向けの営業活動について体験してもらうプログラムです。当社が得意とする社会貢献度の高い事業について、どのような取組をしているか紹介いたします。 【実施日数：3 日、対象：県内もしくは近隣大学に通われている方、または勤務地として希望の方を歓迎します】
B-40	仙台	地理情報システム（GIS）を使った企画提案・営業の体験	航空機や人工衛星から撮影した航空写真や、3 次元地形モデルを扱う GIS を実体験し、実際にその GIS を使って道路や森林を管理している行政機関への企画提案作成や、同行営業が体験できます。 【実施日数：3 日】
B-41	静岡県 静岡市	地方自治体向け提案営業の実務体験	地方公共団体向けの営業活動について体験してもらうプログラムです。当社が得意とする社会貢献度の高い事業について、どのような取組をしているか紹介いたします。 【対象：県内もしくは近隣大学に通われている方、または勤務地として希望の方を歓迎します】
B-42	名古屋	地方自治体への営業体験	パスコの営業職を知っていただくプログラムとなります。お客様との商談体験・見積作成・技術スタッフとの打合せ・3 次元データの作成体験を 2～5 年目の若いスタッフと同行いただきます。「単なる物売りではない」提案営業を体験することができます。さらに、パスコの主な生業である航空測量の機材を見学するため、県営名古屋空港に行きます。格納庫で本物の飛行機の見学し、パイロットの体験談も聞くことができます。 【実施日数：3 日】

番号	地域	コース名	内容
C-40	大阪	地方自治体への営業体験	地方自治体へ、国土強靭化（防災×減災）、国土（保全×管理）、インフラ（維持×管理）、環境（保全×対策）といった分野のソリューションを展開しています。当社が得意とする社会貢献度の高い事業について、どのような取組をしているか紹介いたします。3 日間の内、1 日は営業体験をしていただき、2 日間はパスコのコア事業である地理空間情報技術分野を体験していただきます。 【実施日数：3 日】
C-41	広島	地方自治体への営業体験	パスコのへの公共営業体験ができるプログラムです。「お客様へ新しい事業の提案を行う現場」に同行したり、技術部署と営業部署との社内調整の場面、お客様との打合せ後の対応などを体験できます。
C-42	福岡	地方自治体への営業体験	パスコの官公庁等への営業体験ができるプログラムです。技術部署と営業部署との社内調整の場面や、お客様との打合せの対応などを体験できます。

以上